

# すごい売上アップできる集客法則と 売上アップ事例徹底紹介

～価格競争から脱却し、価格競争で新たな成長戦略を構築する～



株式会社バリュー  
代表取締役

## 木下尚央之氏講演

- ①値引きは絶対するな！お値打ち感を高めれば、まだまだ売上は伸びる。
- ②売上を伸ばすメニューの新法則と全国の成功事例
- ③すごい集客できる販売促進の法則と全国の成功事例
- ④常連客をつくり上げるこれからのサービス戦略

木下氏経営  
無料相談あり！

### プロフィール



(株)船井総合研究所を経て、飲食店に特化したコンサルティング会社を設立。集客アップ・利益アップをテーマに1年のうち250日以上を全国の飲食店で過ごしている。

居酒屋の新開発、活性化の実績を多数もち、特に低投資活性化手法の手法と実績の評価は高い。現在も全国で圧倒的一番店をつくり上げ続けている。著書に、メニュー戦略の新法則(日経BP)などがある。

## 日報から利益を

まだどんぶり勘定していませんか？  
儲かっているはずなのに通帳にお金がないことありませんか？  
うちの会社はこの日報を使って利益が出ました。

有限会社ウェルストーン  
代表取締役

## 石井哲也氏講演

串とんぼ・トサカ・羽志葉など茨城県中心で活躍中

- 日時：1月29日(日)
- 時間：13:30～16:30
- 場所：水戸総合福祉会館
- 住所：水戸市千波町1918
- TEL/029-244-4545
- 参加費：1000円(税込)
- お申し込み締切り：1月25日



茨城県・栃木県  
飲食店勉強会

限定100名様迄

※駐車場の台数が限られている為、できるだけお乗り合わせの上、お越しください。

参加予定 勉強会 ( ) 名  
懇親会 ( ) 名

会社名

お名前

TEL

FAX

E-mail

お申込はいますぐ！

居酒屋甲子園事務局まで

FAX：03-5456-9776

NPO 法人居酒屋甲子園主催